

Medical Device Partners GmbH

Unternehmensstrategie

Medical Device Partners berät mit einem vorrangigen Ziel: Wir unterstützen unsere Kunden dabei, Produkte und Dienstleistungen erfolgreich an den Markt der Medizintechnik zu bringen, vor allem in Europa und Deutschland.

Kerntechnologien und Dienstleistungen

Wir konzentrieren unsere Beratungstätigkeit exklusiv auf die Medizintechnik-Industrie, ein Bereich in dem wir mehr als 15 Jahre Erfahrung aufweisen können. Unsere Ziel-Kunden sind Unternehmen, die sich auf diesem Markt etablieren oder optimieren wollen. Unsere Beratung bietet große Möglichkeiten für Zulieferer für die medizinische Industrie und für ausländische Unternehmen. Wir konzentrieren uns auf Einwegartikel und Einzelteile.

Unsere Kernkompetenz in der Beratung liegt im Bereich Marketing und Verkauf von Produkten, Komponenten und Dienstleistungen auf europäischer Ebene. Außerdem haben wir Erfahrung bei Gründung und Betrieb eines Unternehmens in Europa einschließlich rechtlicher und steuerlicher Aspekte, Logistik (Transport und Lagerung) und Zollwesen.

Alle Beratungen werden individuell mit dem jeweiligen Kunden koordiniert.

Kooperationen

Neben unserer eigenen Expertise und unseren hervorragenden Kontakten in diesem Marktsegment arbeiten wir mit Partner wie Steuerberatern, Rechtsanwälten, Zoll- und Logistikexperten zusammen.